



# ASESORAMIENTO EN ASPECTOS CLAVE PARA EL ACCESO A LA FINANCIACIÓN

Financia tu visión: un programa de aceleración que transforma tu pitch en una propuesta irresistible para los inversores

Septiembre - Noviembre 2025



## DURACIÓN

- Del 25 de septiembre al 20 de noviembre
- Frecuencia quincenal (4 talleres + Sesión de preparación del pitch)



## DIRIGIDA A

Empresas o proyectos del sector biotecnológico o que puedan hibridar con él y que estén buscando inversión para seguir creciendo



## OBJETIVOS DEL PROGRAMA

- Construir un Investor Canvas sólido y convincente que atraiga fuentes de financiación e inversión a tu proyecto
- Al finalizar el programa, podrás presentar tu proyecto a potenciales inversores en el "Iberian Biotech Funding Forum-Castilla y León" que se organiza como culmen del programa



## METODOLOGÍA Y FORMATO

- Modalidad híbrida
- 8 horas de talleres lectivos, más una sesión presencial de preparación del pitch
- Apoyo con tutorías de refuerzo sobre las temáticas abordadas en los talleres
- Plataforma en línea interactiva para que puedas visualizar de nuevo los contenidos
- Historias reales: Cada sesión nos acercará a un emprendedor que ya ha conseguido financiación

## PROGRAMA

### Taller 1

#### Cómo presentar una oportunidad de inversión irresistible a los inversores

 25/09/2025

**Ponente:** Antonio de la Cruz y Javier Germade

**Conceptos:**

- Problema
- Mercado
- Solución
- La competencia

### Taller 2

#### Cómo desarrollar un plan de ejecución sólido y convincente para atraer inversores

 09/10/2025

**Ponente:** Manuel Veloso

**Conceptos:**

- Modelo de ingresos
- Estrategia de escalado
- Equipo

### Taller 3

#### Cómo demostrar una alta capacidad de ejecución para llevar adelante un proyecto emprendedor

 23/10/2025

**Ponente:** : Javier Germade

**Conceptos:**

- Tracción
- Go to market

### Taller 4

#### Cómo mostrar un retorno atractivo para los inversores en un proyecto emprendedor

 06/11/2025

**Ponente:** Andrés Balado

**Conceptos:**

- Proyecciones financieras
- Exit

### Taller 5

#### Preparación del pitch

 20/11/25

**Ponente:** Javier Germade

**Conceptos:**

- Discurso de venta
- Atracción de inversión

## PONENTES



**Ponente:**  
Antonio de la Cruz de la Rosa



**Ponente:**  
Manuel Veloso



**Ponente:**  
Javier Germade



**Ponente:**  
Andrés Balado

